

# SU EXPLOTACIÓN AGRÍCOLA EN EL BOLSILLO

En 2016, Alexandru Haita empezó a usar la plataforma web agronómica de John Deere, MyJohnDeere.com, y la herramienta asociada "CENTRO DE OPERACIONES" para gestionar su actividad agrícola. Y desde entonces no ha vuelto a mirar atrás.

Gracias al centro de operaciones de John Deere, Alexandru Haita tiene su explotación virtualmente al alcance de la mano en todo momento.



TEXTO: STEVEN ROLLER  
FOTOS: SKYCAM

**A**lexandru Haita no tenía planeado volverse agricultor y tomar las riendas de la explotación agrícola de sus padres en el pequeño pueblo rumano de Calinesti, unos 100 km al noroeste de la capital del país, Bucarest. Lo que quería era empezar una carrera

profesional en el sector de las tecnologías de la información, porque pensaba que era una industria con futuro. Sin embargo, en 2006 ocurrieron dos cosas: sus padres se compraron un tractor de alta tecnología, y el importador rumano para John Deere IPSO Agricultur presentó en una feria en Bucarest las

últimas novedades en tecnología de agricultura de precisión. “Me di cuenta de que realmente podía aprovechar mis habilidades informáticas para contribuir a mejorar el funcionamiento de la explotación”, dice.

Finalizó un grado en ingeniería agrónó-

## »Con el centro de operaciones puedo verlo y controlarlo todo en una sola herramienta: desde las máquinas hasta los campos y las dosis de aplicación.«

ALEXANDRU HAITA

mica y se unió a la explotación agrícola familiar en 2008. Junto con su mujer, su hermana y su cuñado, el Sr. Haita gestiona actualmente la actividad de una granja de 1.100 ha (200 ha propias) con tres trabajadores y una flota de cuatro tractores, una cosechadora y un pulverizador remolcado.

### AGRICULTURA BASADA EN DATOS

El Sr. Haita se dedica principalmente a la gestión general de la explotación y se ocupa en especial de los temas relacionados con la agricultura digital. El Centro de operaciones de la plataforma MyJohnDeere.com le permite, por ejemplo, rastrear la ubicación y el movimiento de cada una de sus máquinas en tiempo real, revisar datos de la máquina como el tiempo de inactividad y el consumo de combustible y comunicarse fácilmente con el operador a través del monitor de la máquina.

La mayoría de cultivos son trigo y cebada de invierno, con un rendimiento medio de 6,5 t/ha y 5 t/ha respectivamente. Además, en la explotación también cultivan semillas oleaginosas, girasoles y maíz. La flota de máquinas incluye cuatro tractores John Deere, con un 8295R comprado en 2018 como última adquisición, además de un pulverizador remolcado y una cosechadora S680, ambos también de John Deere. “En los próximos dos años estamos pensando invertir en otra cosechadora y en un pulverizador autopropulsado”, comenta el Sr. Haita.

### AHORRO DE TIEMPO Y DINERO

En 2014, el Sr. Haita se registró en la plataforma web agronómica MyJohnDeere.com, y fue en 2016 cuando empezó a utilizarla de forma intensiva. Desde entonces, no ha vuelto a mirar atrás: “En aquel momento, compramos

nuevos tractores y aperos con funcionalidad ISOBUS, por eso tenía mucho sentido empezar a usar esta plataforma como herramienta de gestión de la explotación y la flota”. Digitalizaron la totalidad de sus 1.100 ha e introdujeron los datos en la plataforma MyJohnDeere.com, de modo que ahora pueden gestionar todos sus campos, principalmente mediante las funciones del Centro de operaciones. “La grandeza de este sistema es que puedo verlo y controlarlo todo en una sola herramienta: desde las máquinas hasta los campos y las dosis de aplicación”, dice el Sr. Haita. “Y con la aplicación móvil correspondiente, puede decirse que llevo la explotación en el bolsillo”, añade con una sonrisa.

En 2017 puso en marcha la transferencia de datos inalámbrica desde la oficina a las máquinas y entre máquinas, lo que considera una manera óptima de ahorrar tiempo y de reducir los errores de transferencia. “Lo que más me gusta de esta herramienta inalámbrica es la función de acceso remoto al monitor. Puedo resolver problemas accediendo al monitor de la máquina desde el ordenador de mi oficina y modificar los ajustes de la misma para asistir al conductor. Y lo mismo vale para un técnico de nuestro concesionario IPSO de John Deere, por supuesto”. Gracias al uso del Centro de operaciones para gestionar la explotación, el Sr. Haita calcula que se ahorra unas dos horas diarias de media en comparación con los días predigi-

tales. “Puedo aprovechar este tiempo para centrarme más en la parte empresarial de mi trabajo”, dice.

### TOMA DE DECISIONES BASADAS EN HECHOS

Pero no se trata solo de ahorrar tiempo. Visualizar y analizar los datos de las máquinas le ayuda a optimizar el uso que se les da. “Con el Centro de operaciones puedo ver dónde están en cualquier momento, hasta dónde se han desplazado y cuánto tiempo han pasado en la carretera o simplemente esperando a que pasara algo. Y entonces puedo compararlo fácilmente con el tiempo real que las máquinas han pasado trabajando”. Como ejemplo, menciona el análisis del consumo de combustible de su cosechadora. Se dieron cuenta de que se quemaban 2.000 l de diésel cada temporada solo para recorrer el trayecto de la granja al campo por la mañana y de regreso al anochecer. “Entonces vimos claramente que era necesario construir una base de campo mucho más cerca de la zona de trabajo de la cosechadora para reducir el número de viajes a la granja”. Como también almacenan piezas y herramientas en la base de campo, pueden aparcar ahí la máquina durante la temporada y así ahorrar mucho dinero.

### LA EXPLOTACIÓN HAITA

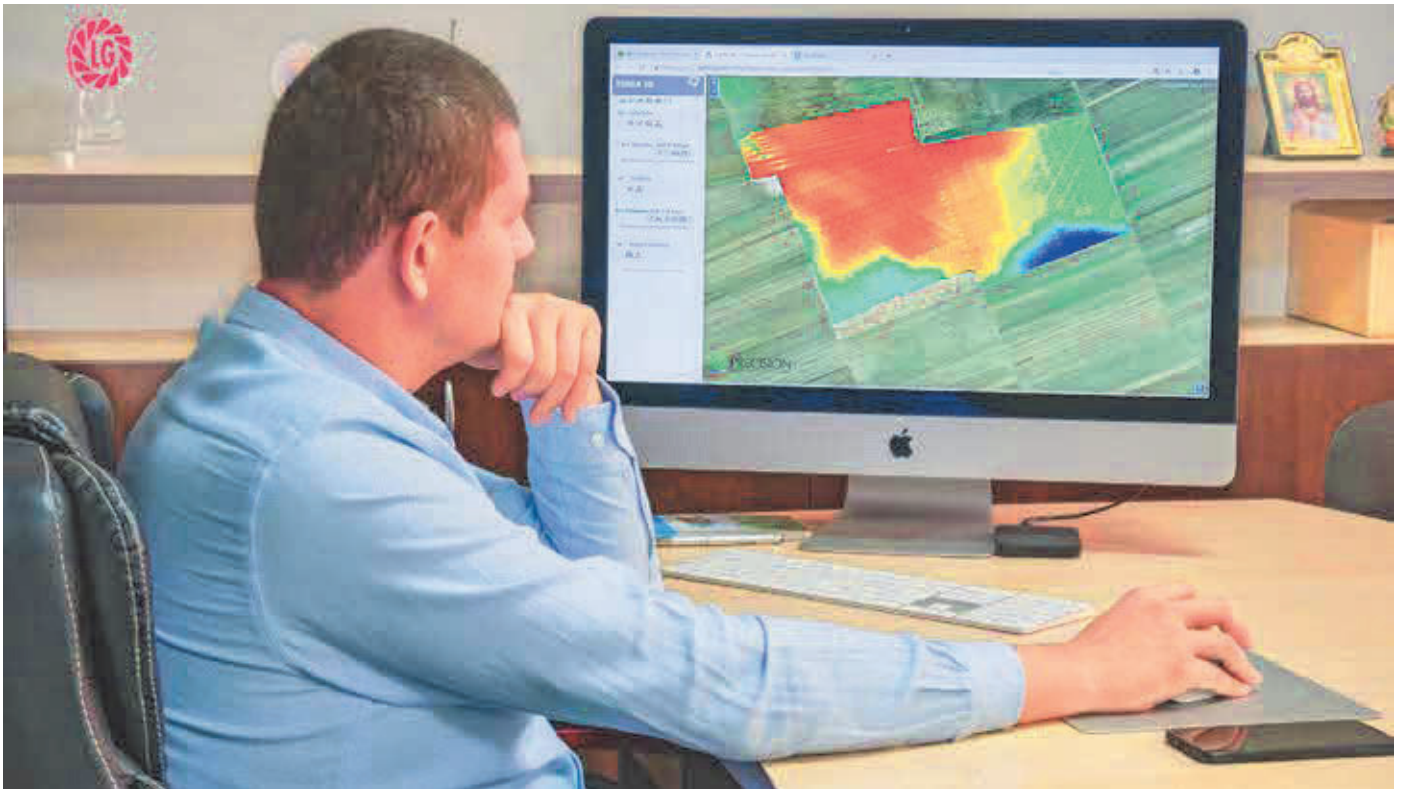
- 1.100 ha (200 ha propios)
- 3 trabajadores

#### Cultivos principales

- trigo, cebada
- semillas oleaginosas
- maíz
- girasoles

#### Maquinaria (John Deere)

- 4 tractores (8295R, 8370RT, 6175R, 5820)
- 1 pulverizador remolcado (732M)
- 1 cosechadora (S680)



El centro de operaciones de John Deere recopila datos de las máquinas, información agrícola y datos de las herramientas de análisis en un único sistema.

Poder visualizar las rutas, los tiempos de trabajo y de inactividad, el consumo de combustible, etc., le permite discutir sobre el uso óptimo de la máquina con los operarios. “Juntos podemos encontrar una solución para cambiar el comportamiento de la máquina o nuestra manera de trabajar”, dice el Sr. Haita. Disponer de todos estos datos y poder analizarlos tan fácilmente resulta una gran ventaja para mejorar la gestión de la explotación: “Podemos tomar decisiones basadas en datos y hechos; no tenemos que fiarnos de la intuición y las suposiciones”.

#### SISTEMA ABIERTO

El Sr. Haita ofrece otro ejemplo de la flexibilidad con que usa el Centro de operaciones de la plataforma MyJohnDeere.com. “Hay una zona bastante arcillosa en nuestras tierras, por lo que tenemos un problema con la saturación del agua en aproximadamen-

**»Podemos tomar decisiones basadas en datos y hechos.«**

ALEXANDRU HAITA

te el 20 % de la superficie total”. Por un lado, aborda este problema con cultivos intermedios de raíces profundas para liberar el suelo. Por otro lado, intenta mejorar el drenaje de las zonas afectadas.

Con la ayuda de sus mapas de rendimiento, localizó las diferencias de rendimiento dentro del mismo campo y entre campos y las comparó con mapas de elevación tridimensionales. Mediante un software de otro proveedor simuló los flujos de agua en sus campos y así supo exactamente dónde tenía que excavar para meter las tuberías de drenaje. “El Centro de operaciones proporciona una interfaz fácil de usar con el software de simulación, de modo que pude establecer una correlación entre el rendimiento y los datos de elevación y hacerme una idea muy precisa de dónde excavar los canales de riego. Sin esta herramienta para usar la información digital, esto no habrían sido más que conjeturas”. ■

### VENTAJAS DE PASARSE A LA GESTIÓN DIGITAL PARA LA EXPLOTACIÓN AGRÍCOLA HAITA

- mejor gestión de la flota
- menor consumo de combustible
- ahorro en costes de reparación, repuestos
- mayor tiempo operativo de las máquinas
- mejor gestión del campo
- planificación de cultivo más fácil
- decisiones basadas en hechos
- más tiempo para la administración del negocio